


TravoriumTM
Tour the world with us.

PLAN DE **Compensación**





Obtenga
**La Calificación y
Consiga Beneficios**

*Gana bonificaciones de ventas
directas y bonos residuales
de las ventas Personales de Clientes*

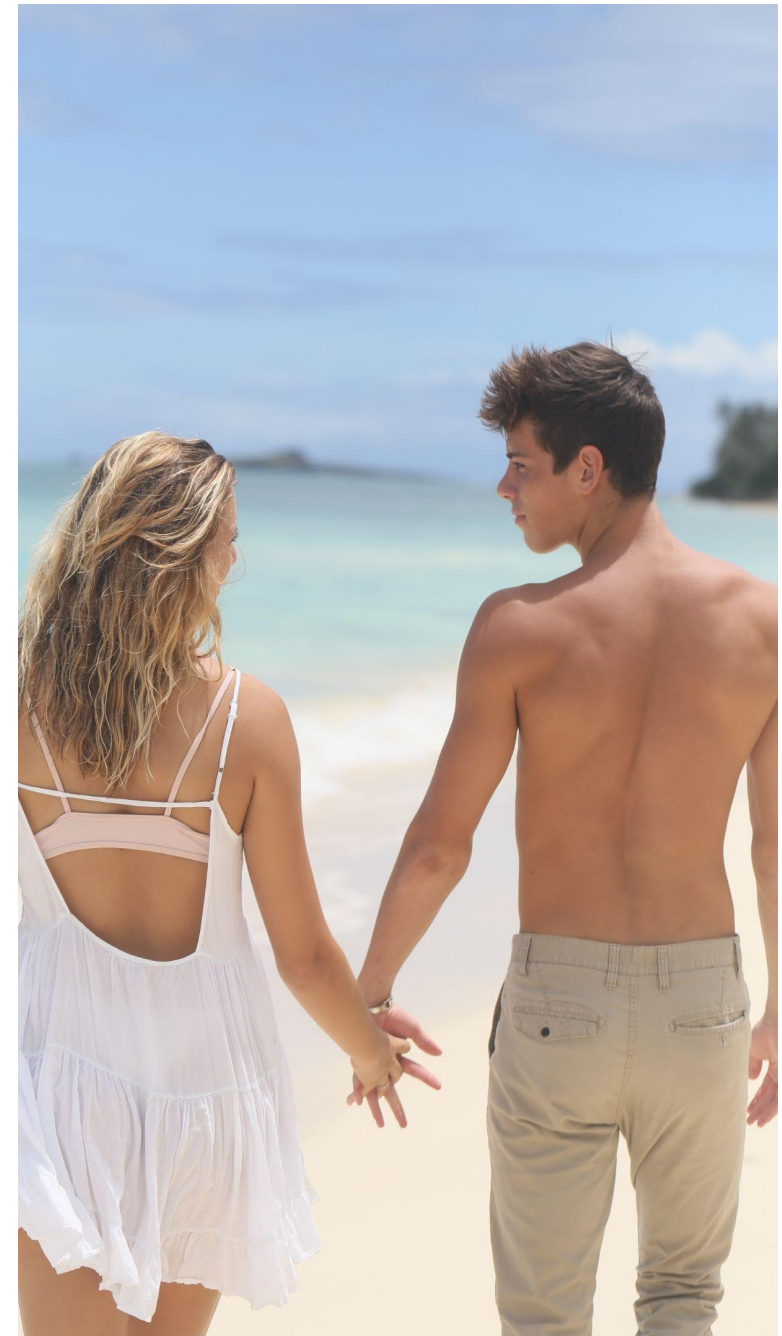
Con 3 ventas personales de la membresía que posee, ¡podría estar ganando lo suficiente cada mes para cubrir su membresía!

Bono de Venta Directa

	Bono de venta directa	Director	Director 1 estrella	Director 2 estrellas	Director 3 estrellas	Director 4 estrellas	Embajador	Embajador 1 estrella
Membresía Titanio	\$25.00	\$2.50	\$5.00	\$5.00	\$5.00	\$5.00	\$5.00	\$2.50
Membresía Platino	\$50.00	\$5.00	\$10.00	\$10.00	\$10.00	\$10.00	\$10.00	\$5.00

- No hay requisitos para recibir Bonificaciones de Ventas Directas
- Los Bonos Codificados se pagan de acuerdo con su nivel calificado actual en el momento de la venta
- Los bonos se pagan semanalmente

Las comisiones se pagan por las ventas a los clientes y no por reclutar



time to
TRAVEL



Paquete de Viaje

Rango	Comisión
Bono de Ventas Directas	\$75.00
Director	\$12.50
Director 1 estrella	\$30.00
Director 2 estrellas	\$30.00
Director 3 estrellas	\$30.00
Director 4 estrellas	\$30.00
Embajador	\$30.00
Embajador 1 estrella	\$12.50

- Reciba 2000 puntos de viaje al comprar el Paquete de Viaje.
- Debe tener una suscripción activa a Platino o Titanio para comprar el Paquete de Viaje.

Enjoy Your Vacation
With Us



*Compra opcional



PAGO DIARIO

Ingresos Residuales

El pago diario se basa en el Volumen de Negocio (BV, por sus siglas en inglés) de sus dos equipos de ventas. El volumen de negocio viene de las ventas de nuestra Membresía Plata (35 BV), Membresía Titanio (50 BV), Membresía Platino (80 BV).

El volumen se calcula diariamente y se paga semanalmente. El pago diario se basa en una estructura binaria en la que se le paga por igual en el menor volumen de sus dos equipos de ventas.

Comisiones de Pago Diarias



- Debe tener el CSV requerido para calificar para una compensación en cada nivel.
- Debe tener una membresía personal activa del cliente en cada etapa.
- Calculado diario y pagado semanalmente.
- Regla de volumen del 50% (no más del 50% de volumen por eq. de v.)
- Plata, Titanio, y Platino está disponible en función de su autoenvío
- A partir de Embajador Presidencial y niveles superiores, se requiere tener 3 tramos separados con BV requerido en cada tramo para ganar el pago diario en estos rangos.

	Volumen mínimo por pierna	Volumen Total	Pago Diario	Ingresos Mensuales
Director Plata	35 CSV	100 CSV	\$1.75	\$53
Director Titanio	50 CSV	150 CSV	\$2.50	\$75
Director Platino	80 CSV	240 CSV	\$4.45	\$135
Director 1 estrella	600 BV	1,200 BV	\$10	\$300 - \$400
Director 2 estrellas	2,000 BV	4,000 BV	\$25	\$1,500 w/ \$750 <small>(con Bono de Director de 2 Estrellas)</small>
Director 3 estrellas	5,000 BV	10,000 BV	\$70	\$2,100
Director 4 estrellas	10,000 BV	20,000 BV	\$100	\$3,000
Embajador	15,000 BV	30,000 BV	\$140	\$4,200
Embajador 1 estrella	30,000 BV	60,000 BV	\$225	\$6,750
Embajador 2 estrellas	60,000 BV	120,000 BV	\$300	\$9,000
Embajador 3 estrellas	100,000 BV	200,000 BV	\$400	\$12,000
Embajador 4 estrellas	200,000 BV	400,000 BV	\$600	\$18,000
Embajador 5 estrellas	300,000 BV	600,000 BV	\$800	\$24,000
Embajador presidencial	400,000 BV	1,200,000 BV	\$1,600	\$48,000
Presidente	800,000 BV	2,400,000 BV	\$2,400	\$74,000
Presidente Ejecutivo	1,200,000 BV	3,600,000 BV	\$3,200	\$96,000

Descargo de responsabilidad: Generar una compensación significativa como Socio requiere tiempo, esfuerzo y compromiso considerables. Este no es un programa rico y rápido. Este no es un programa para hacerse rico rápidamente.



BONOS



Bonos de 1 y 2 Estrellas



Director 1 Estrella

Bono mensual de \$100

- Este bono se puede obtener ilimitadamente hasta alcanzar el siguiente rango.
- Para calificar para el bono, debe realizar 3 ventas de membresías Titanium o Platinum de socios en cualquier combinación durante sus primeros 30 días.
- El bono de Director 1 Estrella se paga el día 31 en que el socio califica como Director 1 Estrella.
- El período de calificación de socios es cada 31 días. El contador se reinicia después de 31 días y comienza un nuevo período de calificación de 31 días.
- Dentro del período de calificación de 31 días, el socio debe realizar una nueva venta personal Platino o Titanio. (50CSV mínimo)

Director 2 Estrella

Bono mensual hasta \$750

- Este bono se puede obtener ilimitadamente hasta alcanzar el siguiente rango.
- Su bonificación de Director de 2 estrellas se basará en su CSV. Bono máximo de \$750 para director de 2 estrellas
- El bono de Director 2 Estrellas se paga el día 31 en que el socio califica como Director 2 Estrellas.
- El período de calificación de socios es cada 31 días. El contador se reinicia después de 31 días y comienza un nuevo período de calificación de 31 días.
- Dentro del período de calificación de 31 días, el socio debe realizar una nueva venta personal Platino o Titanio. (50CSV mínimo)

Bono de Estilo de Vida

mejora su vida



- Debe patrocinar personalmente a dos socios con un mínimo de 100 CSV cada mes.
- Este bono se puede ganar por una cantidad ilimitada de veces.
- Debe estar calificado como Director 3 Estrellas o superior por un mínimo de 15 días el mes anterior a recibir el bono. Debe estar calificado como Director de 3 Estrellas o superior el último día del mes anterior para recibir el bono.

Director 3 estrellas	\$300	Embajador 3 estrellas	\$800
Director 4 estrellas	\$400	Embajador 4 estrellas	\$900
Embajador	\$500	Embajador 5 estrellas	\$1000
Embajador 1 estrella	\$600	Embajador Presidencial	\$1200
Embajador 2 estrellas	\$700	Presidente	\$1500
		Presidente Ejecutivo	\$1800

Este bono se pagará el 15 de cada mes.

Bono de **Encendido**

A nivel de embajador

Cada mes, la empresa toma el 3% de las ventas de nuevas membresías y las coloca en un fondo de bonificación global para ser compartido por los embajadores. Todos los Embajadores ganan 1 parte del fondo común.

Requisitos del grupo de embajadores:

- El rango de Embajador debe tener un mínimo de 16 días del mes y el último día del mes para calificar por rango de Embajador.



Cada mes, la empresa obtiene 3% de los beneficios de las ventas de nuevos miembros y los coloca en un fondo de bonificación global para que los embajadores lo compartan. Los embajadores pueden ganar acciones adicionales al avanzar en el rango.



Pool de Embajador

Embajador	1 Acción
Embajador 1 estrella	2 Acciones
Embajador 2 estrellas	3 Acciones
Embajador 3 estrellas	4 Acciones
Embajador 4 estrellas	5 Acciones
Embajador 5 estrellas	6 Acciones
Embajador Presidencial	7 Acciones

Requisitos del grupo de embajadores

- El rango de Embajador debe tener un mínimo de 16 días del mes y el último día del mes para calificar por rango de Embajador.
- El Embajador debe firmar el Acuerdo de Embajador.

Vacaciones Anuales Embajador

Todos los Embajadores y sus parejas están invitados a participar en las vacaciones anuales de embajadores de Travorium.

El alojamiento es pagado por la compañía, así como muchos otros beneficios y actividades.





Embajador

Posiciones adicionales

Como reconocimiento a sus destacados logros, nos complace presentarle el puesto de Embajador (2). Un nuevo centro de negocios exclusivo para Embajadores de este nivel élite. Esta posición se adjunta perfectamente a la posición superior Ambassador-1 en su tercera pierna.

Calificaciones: 60 días después de alcanzar el nivel de Embajador se otorga este puesto.

1. **Posición de cortesía:** el nuevo centro de negocios es completamente gratuito. Se abre un centro de negocios en la tercera etapa de su centro de negocios Ambassador-1. Le permite al Embajador obtener ingresos y avanzar de rango en esta posición y obtener una compensación adicional.
2. **Requisitos CSV:** Los requisitos CSV se cumplen desde el centro de negocios Ambassador-1, lo que agiliza su proceso de calificación.
3. **Logro del centro de negocios:** cada vez que alcanzas una nueva posición de Embajador, desbloqueas un nuevo centro de negocios en la tercera etapa de la posición de Embajador.
4. Debe tener 80 CSV en cada tramo del nuevo puesto desde el centro de negocios principal para ganar el pago diario.

La bonificación LifeStyle solo se puede conseguir en la posición Embajador (1)

Definiciones

A group of skiers is silhouetted against a bright, low sun in a cloudy sky. They are riding a chairlift over a snowy mountain slope. The word "Definiciones" is overlaid in large white text.

Clasificaciones y calificaciones



Director Plata	Para convertirse en Director Plata, debe tener un mínimo de 100 CSV. Debe tener una membresía Plata.
Director Titanio	Para convertirse en Director Titanio, debe tener un mínimo de 150 CSV. Debe tener una membresía Titanio
Director Platino	Para convertirse en Director Platino, debe tener un mínimo de 240 CSV. Debe tener una membresía Platino.
Director 1 Estrella	Para convertirse en director de 1 estrella, debe tener 250 CSV y tener un mínimo de 1.200BV con al menos 600BV en su etapa más débil. y al menos 4 clientes
Director 2 Estrellas	Para convertirse en director de 2 estrellas, debe tener 350 CSV y tener un mínimo de 4.000BV con al menos 2,000BV en su etapa más débil. y al menos 5 clientes
Director 3 Estrellas	Para convertirse en director de 3 estrellas, debe tener 450 CSV y tener un mínimo de 10.000BV con al menos 5,000BV en su etapa más débil. y al menos 7 clientes
Director 4 Estrellas	Para convertirse en un director de 4 estrellas, debe tener 500 CSV y tener un mínimo de 20.000BV con al menos 10,000BV en su etapa más débil. y al menos 9 clientes
Embajador	Para convertirse en embajador, debe tener 500 CSV y tener un mínimo de 30.000BV con al menos 15.000BV en su etapa más débil
Embajador 1 Estrella	Para convertirse en embajador de 1 estrella, debe tener 500 CSV y tener un mínimo de 60.000 BV con al menos 30.000BV en su etapa más débil.
Embajador 2 Estrellas	Para convertirse en embajador de 2 estrellas, debe tener 500 CSV y un mínimo de 120.000BV con al menos 60.000BV en su etapa más débil.
Embajador 3 Estrellas	Para convertirse en embajador de 3 estrellas, debe tener 500 CSV y tener un mínimo de 200.000BV con al menos 100.000BV en su etapa más débil.
Embajador 4 Estrellas	Para convertirse en embajador de 4 estrellas, debe tener 500 CSV y tener un mínimo de 360.000BV con al menos 180.000BV en su etapa más débil.
Embajador 5 Estrellas	Para convertirse en embajador de 5 estrellas, debe tener 500 CSV y tener un mínimo de 480.000BV con al menos 240.000BV en su etapa más débil.
Embajador Presidencial	Para convertirse en Embajador Presidencial, debe tener 500 CSV y un mínimo de 1,200,000 BV con al menos 400,000 BV en su etapa más débil de tres etapas.
Presidente	Para convertirse en presidente, debe tener 500 CSV y un mínimo de 2.400.000 BV con al menos 800.000 BV en su etapa más débil de tres etapas.
Presidente Ejecutivo	Para convertirse en Presidente Ejecutivo, debe tener 500 CSV y un mínimo de 3.600.000 BV con al menos 1.200.000 BV en su etapa más débil de tres etapas.

Glosario y términos



Volumen de negocio (BV)

Creado a partir de membresía Platino (80 BV), membresía Titanio (50 BV) y membresía Plata (35 BV)

Calendario de Pago de Comisión

Los periodos de pago son de lunes, 12:00am a domingo 11:59pm. Las Bonificaciones de Ventas Directas, las Bonificaciones Codificadas y el Pago Diario se calculan diariamente y se pagan semanalmente. El Director de 1 Estrella, el Director de 2 Estrellas, el Bono Codificado Relacionado con Viajes, el Bono de Estilo de Vida y/o Bonos en Efectivo se pagan el mes siguiente el día 15. Las comisiones se entregan a su billetera electrónica. Retenemos comisiones en el monedero electrónico para cubrir la cuota mensual de membresía del próximo mes. Los socios con cuentas de clientes deben dejar su próximo importe de pago de membresía en su monedero electrónico. Las solicitudes hechas para recibir fondos de las billeteras electrónicas antes del miércoles se procesan el viernes de la misma semana.

Pago diario con 2 equipos de ventas

Pago diario con 2 equipos de ventas se construye a través del Presidente Ejecutivo. Se aplica la regla del volumen del 50%. Solo se puede utilizar el 50% del volumen de negocio requerido de cada equipo de ventas para calificar la clasificación.

Inactivo

Después de 90 días desde el último pago, su cuenta será cancelada y todos los beneficios de cualquier equipo de ventas serán perdidos permanentemente

La regla de pago máximo de comisiones es del 62.5% de BV

Si se alcanza el pago máximo, las comisiones se curvarán para cumplir con la regla de pago máximo del 62.5%

Bono del grupo de embajadores

El embajador debe firmar el acuerdo de embajador y cumplir con los requisitos para recibir acciones en el grupo global. Los embajadores deben mantener el rango durante al menos 16 días del mes calificado y el último día del mes para calificar para acciones en el grupo.

Socio

Puede comercializar Membresías de clientes y participar en el plan de compensación de Travorium

Volumen de ventas del cliente (CSV)

Volumen creado a partir de la actividad de ventas personales. Membresía Platino (80 CSV), Membresía Titanio (50 CSV), y Membresía Plata (35 CSV)

Dreamcations

La membresía Plata, Titanio o Platino gana 2 puntos por cada dólar gastado en el mes y 1 punto por cada dólar gastado en el pago inicial de la membresía de su cliente.

Puntos de lealtad

Todos los puntos de fidelidad que se otorgan vencen después de 12 meses a partir de la fecha en que se emitieron.

Puntos de viaje

Permite a un Miembro de Viajes comprar las Gira Mundiales y Escapes al precio de venta indicado con el precio con descuento Travorium. Se le acreditará 1 punto por cada dólar que gaste en la membresía inicial del cliente y usted ganará 2 puntos por cada dólar gastado en la membresía mensual del cliente. Todos los puntos de viaje tienen una duración máxima de dos años. Los Travel Points se cancelan después de 90 días de impago.

Colocación, Compresión y Contracargo



Colocación

- Travorium es una estructura de 2 equipos de ventas.
- Todos los rangos requieren 2 equipos de ventas para el avance de rango. La sala de espera permite que una persona patrocinada personalmente sea colocada en nuestro tanque de espera durante un máximo de 7 días (el día que los patrocina es el día 1). Cualquier socio que **NO SEA** colocado en ese periodo de tiempo será colocado automáticamente. ¡Todas las colocaciones son FINALES!
- Un socio sólo puede mantener 1 posición en Travorium.
- El volumen de clientes no se refleja hasta después de 14 días y se reflejará en la rama débil de la genealogía, o a menos que el cliente decida actualizarse a un socio. No se permiten actualizaciones en las cuentas de los clientes después de 14 días.

Contracargo

- Cuando un socio recibe una comisión anticipada por cualquier venta, está sujeto a un cargo de las comisiones no ganadas si la transacción se reembolsa o se disputa. Los contracargos (devoluciones de cargos) se deducirán de cualquier verificación de comisión futura hasta que se alivien las devoluciones de cargos. Los bonos recibidos por los socios están sujetos a una devolución del 100% debido a negocios fraudulentos o actividades poco éticas.

Descargo de responsabilidad

- Generar una compensación significativa como Socio requiere tiempo, esfuerzo y compromiso considerables. Este no es un programa rico y rápido. Este no es un programa para hacerse rico rápidamente.

Cancelación

- Cualquier socio o cliente puede cancelar por correo electrónico (support@travorium.com) dentro de los 14 días siguientes a la fecha de inscripción. Debido al producto digital y la estructura de comisiones, esta política se aplica estrictamente. Una vez aprobado, el reembolso puede tardar hasta 10 días en procesarse. Cualquier socio o cliente puede cancelar su suscripción continua en cualquier momento por correo electrónico (support@travorium.com).

Período de Cancelación de Membresía

- Cualquier cuenta que haya sido cancelada por falta de pago después del día 89 de su póliza inactiva deberá pagar una tarifa correspondiente a su membresía además del pago mensual de la membresía para recibir el crédito completo de sus puntos de viaje (Platinum \$ 260 + Mensual Cuota de membresía; Titanium \$ 140 + Cuota mensual de membresía).
- El cliente es responsable de ponerse en contacto con el soporte para solicitar el restablecimiento de los puntos dentro de los 7 días posteriores a la cancelación de la cuenta (entre los días 90 y 97).
- El cliente deberá ponerse en contacto durante el horario comercial normal de Travorium y proporcionar un formulario de autorización de tarjeta de crédito firmado.
- Esta oferta sólo es aplicable una vez durante la vida útil de la cuenta del cliente.
- Los miembros Plata no son aplicables
- Sin excepciones